

# Hexatronic Group AB (publ)

## Delårsrapport 1 april – 30 juni 2019

(Perioden 1 januari – 30 juni 2019)

### Kvartalet (1 april till 30 juni 2019)

- Nettoomsättningen uppgick till 484,9 MSEK (411,6) vilket motsvarar 18 % (19 %) tillväxt under kvartalet.
- Rörelseresultatet efter avskrivningar på materiella anläggningstillgångar (EBITA) uppgick till 39,8 MSEK (34,2), vilket motsvarar en EBITA-marginal om 8,2 % (8,3 %).
- Rörelseresultatet uppgick till 31,1 MSEK (30,2).
- Nettoresultatet uppgick till 20,2 MSEK (19,8).
- Resultatet per aktie efter utspädning uppgick till 0,54 SEK (0,52).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet uppgick till 5,4 MSEK (-44,3).

### Perioden (1 januari till 30 juni 2019)

- Nettoomsättningen uppgick till 906,0 MSEK (750,8) vilket motsvarar 21 % (18 %) tillväxt under perioden.
- Rörelseresultatet efter avskrivningar på materiella anläggningstillgångar (EBITA) uppgick till 61,1 MSEK (53,6), vilket motsvarar en EBITA-marginal om 6,7 % (7,1 %). EBITA-marginalen på rullande 12 månader var 7,0 % (8,9 %).
- Rörelseresultatet uppgick till 45,5 MSEK (43,9).
- Nettoresultatet uppgick till 25,3 MSEK (31,1).
- Resultatet per aktie efter utspädning uppgick till 0,68 SEK (0,82).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten under perioden uppgick till 36,2 MSEK (-46,1).

## VD-ord

### Stark tillväxt i Europa

Vi kan se tillbaka på ett första halvår där vi nått viktiga framgångar i samtliga våra tre uttalade strategiska tillväxtmarknader: Storbritannien, Tyskland och Nordamerika.

Försäljningen i Europa (exklusive Sverige) visade en mycket stark organisk tillväxt om drygt 100 % jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Regionen har nu gått om Sverige och utgör vår största geografiska marknad.

Det är framförallt försäljningen i vår strategiska tillväxtmarknad Storbritannien som utvecklats starkt. En viktig framgångsfaktor har varit vår systemlösning Matrix. Matrix var central i den stora affär vi slöt med CityFibre i första kvartalet och nu direkt avgörande i det avtal vi ingick med operatören Zzoomm under andra kvartalet. Avtalet med Zzoomm löper på fem år där vi har exklusivitet t.o.m. december 2020 och omfattar hela vår Matrixlösning inklusive utbildning. Vår försäljning under exklusivitetsperioden bedöms till ca 30 MSEK med betydligt större potential de kommande åren.

I vår andra strategiska tillväxtmarknad Tyskland har vi fått ett genombrott och vunnit ett antal mindre projekt som kommer levereras från hösten fram till det första halvåret 2020. Flera av dessa är pilotprojekt och förväntas leda till större affärer i nästa fas.

Vår tredje strategiska tillväxtmarknad Nordamerika har fortsatt utvecklats starkt och då framförallt duktverksamheten som växt med drygt 25 %. Baserat på den starka utvecklingen och befintliga kunder som vill öka sina affärer med oss beslutade vi under juni månad att utöka med en andra produktionsanläggning baserad väster om nuvarande produktion i Middlesboro Kentucky, USA. Vi bedömer att produktionen kommer igång under det första kvartalet 2020 och att det positivt bidrar till bolagets resultat från 2021. Försäljningen av vår systemlösning i Nordamerika har tagit viktiga steg framåt men vi har fortsatt ett arbete kvar innan vi har etablerat motsvarande starka position som i Storbritannien. Vi kommer därför under andra halvåret förstärka vår försäljningsorganisation i Nordamerika för att kunna bearbeta fler kunder. Vi bedömer fortsatt att det finns goda möjligheter att utveckla en stark systemförsäljning i Nordamerika.

Den svenska marknaden utvecklades i linje med det första kvartalet med en försäljning som var ca 10 % lägre än motsvarande period föregående år. Vår bedömning är att den svenska marknaden för helåret kommer vara ca 10 % under föregående år.

Försäljningen på övriga marknader utvecklades svagt under kvartalet beroende på en lägre aktivitet i Nya Zeeland samt en förskjutning av ett antal projekt till hösten i framförallt mellanöstern.

Summerat nådde vi för kvartalet en försäljningstillväxt om 18 % och en lönsamhet om 8,2 % EBITA vilket är i linje med motsvarande kvartal föregående år. Vi är inte nöjda och anpassar den svenska organisationen till följd av en lägre marknad i Sverige men fortsätter samtidigt investera i organisationen utanför Sverige för att växa i bland annat Storbritannien, Tyskland och Nordamerika. Den viktigaste komponenten för att öka vår lönsamhet är att öka den organiska tillväxten och utnyttja våra produktionsanläggningar optimalt. Vår bedömning är att vi har goda förutsättningar att göra detta. Vi är i ett skifte där den svenska marknaden succesivt minskat sedan början av 2018 och där vi växer i marknader med stor tillväxtpotential utanför Sverige.

Vi går in i det tredje kvartalet 2019 med en orderbok som organiskt är 20 % högre än motsvarande tidpunkt föregående år. Den organiska tillväxten av orderboken är driven av marknader utanför Sverige.

Vi har alltså en mycket positiv syn på FTTH-marknaden, de möjligheter 5G kommer ge i form av fiberutbyggnad, samt våra möjligheter till fortsatt lönsam tillväxt.

Välkommen att följa med på vår fortsatta tillväxtresa,

Henrik Larsson Lyon  
VD och Koncernchef Hexatronic Group AB (publ)

## Händelser under kvartalet (1 april – 30 juni 2019)

- Hexatronic tecknade ett strategiskt avtal med Zzoom Ltd. avseende leverans av Hexatronics systemlösning Matrix. Avtalet löper under fem år och Hexatronic blir exklusiv leverantör av passiva komponenter och utbildning under 1,5 år. Det ungefärliga värdet av den inledande exklusiva uppstartsfasen är 30 MSEK.
- Hexatronic beslöt att etablera en andra produktionsanläggning i USA för att tillgodose den ökade efterfrågan av High Density Polyethylene rör och dukt för telekommunikations- och kraftmarknaden. Produktionsanläggningen blir en förlängning av det helägda dotterbolaget Blue Diamond Industries LCC nuvarande produktion i Middlesboro, Kentucky, som idag täcker efterfrågan i östra USA. Den geografiska placeringen väster om Middlesboro medför en avsevärt utökad adresserbar marknad för Blue Diamond.
- Årsstämma hölls den 9 maj 2019. På årsstämman beslutades om vinstutdelning med 0,40 SEK per aktie vilket utbetalades 16 maj 2019. Mats Otterstedt nyvaldes som styrelseledamot. Beslut fattades att införa ett incitamentsprogram genom riktad emission av högst 500 000 teckningsoptioner. Beslut fattades att införa ett långsiktigt prestationsbaserat aktiesparprogram för ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner inom koncernen som är bosatta i Sverige. Styrelsen bemyndigades att fatta beslut om att förvärva respektive överlåta egna aktier i enlighet med styrelsens förslag samt att besluta om nyemission av aktier och/eller teckningsoptioner och/eller konvertibler om högst 10 % av det registrerade aktiekapitalet.

## Händelser efter periodens utgång

- Hexatronic vann på kort tid ett flertal FTTH-affärer på den tyska marknaden uppgående till sammantaget cirka 40 MSEK. Huvuddelen är systemförsäljning för leverans under kommande 12 månader.

## Finansiell information, Koncernen

	Kvartalet 190401 190630	Kvartalet 180401 180630	Perioden 190101 190630	Perioden 180101 180630	Helåret 180101 181231
<b>MSEK</b>					
Nettoomsättning	484,9	411,6	906,0	750,8	1 597,8
EBITA	39,8	34,2	61,1	53,6	114,9
EBITA-marginal	8,2%	8,3%	6,7%	7,1%	7,2%
Rörelseresultat	31,1	30,2	45,5	43,9	92,5
Nettoresultat	20,2	19,8	25,3	31,1	59,3
Resultat/aktie efter utspädning, SEK	0,54	0,52	0,68	0,82	1,62
Kassaflöde från löpande verksamheten	5,4	-44,3	36,2	-46,1	15,6
Likvida medel	84,9	50,6	84,9	50,6	84,6

Se övriga nyckeltal på sidan 17.

### Omsättning och resultat

#### Kvartalet (1 april – 30 juni 2019)

Nettoomsättningen i kvartalet uppgick till 484,9 MSEK (411,6). Omsättningen har ökat med 18 % för koncernen jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Tillväxten är främst hänförlig till förvärven av PQMS, Gordon Franks Training, Smart Awards och Opternus. Den organiska tillväxten var 4 % jämfört med motsvarande kvartal föregående år.

Övriga externa kostnader i kvartalet uppgick till 68,0 MSEK (63,8). Lokalhyreskostnader under kvartalet innevarande år på ca 8,8 MSEK har, i enlighet med IFRS 16, redovisats som avskrivningar på materiella anläggningstillgångar samt räntekostnader.

EBITA uppgick till 39,8 MSEK (34,2) vilket motsvarar en EBITA-marginal om 8,2 % (8,3 %).

Finansnettot i kvartalet uppgick till -3,9 MSEK (-5,6) varav räntenettet uppgick till -3,2 MSEK (-1,9), orealiserade valutakursdifferenser till -0,2 MSEK (-3,4) och övriga finansiella poster till -0,5 MSEK (-0,3).

#### Perioden (1 januari – 30 juni 2019)

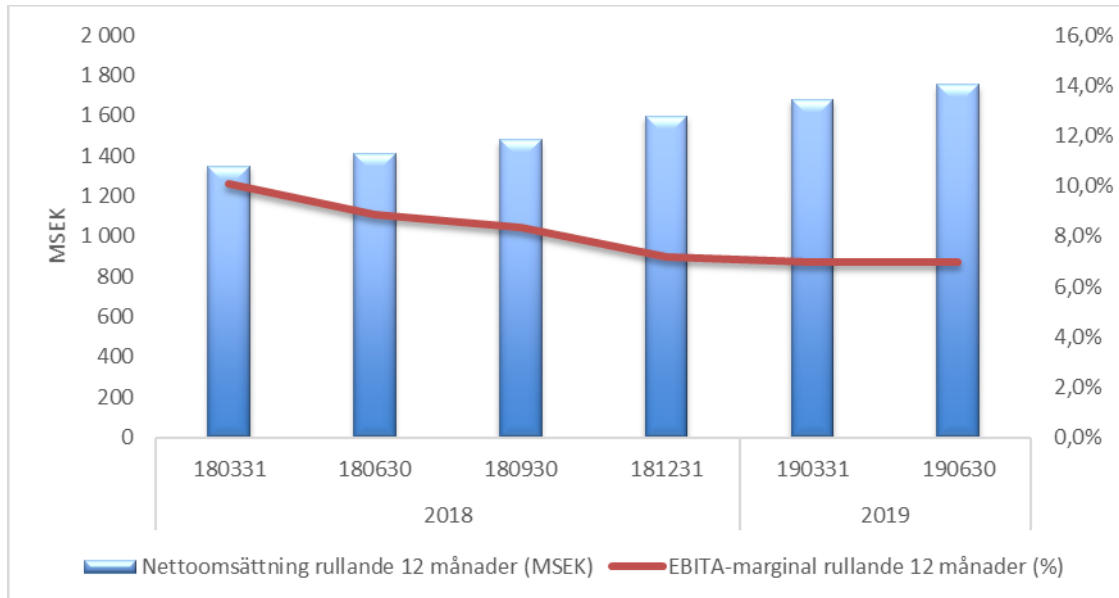
Nettoomsättningen för perioden uppgick till 906,0 MSEK (750,8). Omsättningen har ökat med 21 % för koncernen jämfört med motsvarande period föregående år. Tillväxten är hänförlig till förvärven av PQMS, Gordon Franks Training, Smart Awards och Opternus. Den organiska tillväxten var 5 % jämfört med motsvarande period föregående år.

Övriga externa kostnader för perioden uppgick till 126,4 MSEK (117,6). Lokalhyreskostnader under perioden innevarande år på ca 17,5 MSEK har, i enlighet med IFRS 16, redovisats som avskrivningar på materiella anläggningstillgångar samt räntekostnader.

EBITA uppgick till 61,1 MSEK (53,6) vilket motsvarar en EBITA-marginal om 6,7 % (7,1 %).

Finansnettot ackumulerat uppgick till -8,7 MSEK (-5,6) varav räntenettot uppgick till -6,3 MSEK (-3,1), orealiserade valutakursdifferenser till -1,7 MSEK (-1,9) och övriga finansiella poster till -0,7 MSEK (-0,6).

### Nettoomsättning (MSEK) och EBITA-marginal rullande 12 månader (%)



### Finansiell ställning och likviditet

#### Likvida medel

Likvida medel per 30 juni 2019, exklusive outnyttjad checkräkningskredit, uppgick till 84,9 MSEK (84,6). Outnyttjad checkräkningskredit uppgick till 41,0 MSEK per 30 juni 2019.

#### Anläggningstillgångar

Anläggningstillgångar uppgick per 30 juni 2019 till 767,2 MSEK (594,7). Av ökningen är 165,2 MSEK relaterat till att nyttjanderätter för lokaler redovisas som materiella anläggningstillgångar efter övergång till IFRS 16.

#### Eget kapital

Eget kapital uppgick per 30 juni 2019 till 531,9 MSEK (494,4) vilket motsvarade 14,31 SEK per utestående aktie vid rapportperiodens utgång före utspädning.

#### Skulder

Koncernen har en avtalad förvärvsfacilitet om 565 MSEK. Utnyttjad del per 30 juni 2019 uppgick till 383,8 MSEK varav 326,9 MSEK är långfristigt. Lånet förfaller 15 december 2021 med en förlängningsoption. Låneavtalet innehåller sedvanliga villkor, förbehåll och kovenanter avseende senior nettoskuld i förhållande till EBITDA på rullande 12 månader proforma, räntetäckningsgrad samt soliditet.

Koncernens nettoskuld uppgick till 371,6 MSEK vid rapportperiodens utgång jämfört med en nettoskuld om 353,4 MSEK per 31 december 2018. Avtalade bankkovenanter beräknas exklusive effekter av IFRS 16.

## Kassaflöde

### Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet uppgick till 5,4 MSEK (-44,3) inklusive en förändring av rörelsekapitalet med -34,8 MSEK (-74,8).

Kassaflödet från den löpande verksamheten under perioden januari-juni uppgick till 36,2 MSEK (-46,1) inklusive en förändring av rörelsekapitalet med -49,0 MSEK (-94,0). Den negativa förändringen i rörelsekapitalet är främst hänförlig till lageruppbyggnad inför sommar- och höstmånaderna med dess höga installationsaktivitet.

### Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflödet från investeringsverksamheten under kvartalet uppgick till -14,7 MSEK (-28,5).

Kassaflödet från investeringsverksamheten under perioden januari-juni uppgick till -29,6 MSEK (-255,7).

### Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflödet från finansieringsverksamheten under kvartalet uppgick till 21,2 MSEK (14,3). Kassaflödet under kvartalet är främst relaterat till ökat utnyttjande av checkräkningskrediten, amortering av lån och förändring av leasingskuld.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten under perioden januari-juni uppgick till -4,5 MSEK (244,2). Kassaflödet under perioden beror främst på ökat utnyttjande av checkräkningskrediten, amortering av lån, förändring av leasingskuld samt lämnad utdelning om 14,9 MSEK.

## Koncernens nya finansiella mål fr.o.m. 1 januari 2019

Mot bakgrund av övergången till den nya redovisningsstandarden IFRS 16 Leasingavtal har styrelsen antagit nya finansiella mål som gäller från 1 januari 2019.

### Lönsamhet

EBITA-marginal (rörelseresultat efter avskrivningar på materiella anläggningstillgångar) skall uppgå till minst 9 % på rullande 12 månader. EBITA-marginal på rullande 12 månader per 30 juni 2019 var 7,0 % (8,9 %).

### Tillväxt

Koncernen skall växa mer än sin marknad organiskt. Koncernen eftersträvar en genomsnittlig årlig tillväxt på minst 20 %. Tillväxten kommer att vara både organisk och förvärvsdriven. Tillväxten under kvartalet var 18 % (19 %). Tillväxten på rullande 12 månader var 24 % (18 %).

## Segment

Hexatronic Group AB (publ) är en teknikkoncern specialiserad på fiberkommunikation. Koncernen levererar produkter och lösningar för optiska fibernät och tillhandahåller ett komplett sortiment av passiv infrastruktur till telekomföretag med tillhörande utbildning. Hexatronic Group AB (publ) består av rörelsesegmentet fiberoptiska kommunikationslösningar.

## Kunder

Koncernens kunder är telekomoperatörer, nätägare, telekomföretag, installatörer och systemhus samtidigt som en del av koncernens produkter distribueras via grossister.

## Medarbetare

Antal anställda i hela koncernen per 30 juni 2019 var 596 personer (540). Ökningen av antalet anställda jämfört med samma tidpunkt föregående år hänför sig främst till förvärvet av Opternus.

## Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet består i huvudsak av att utföra koncerngemensamma tjänster. Intäkter för perioden januari-juni uppgick till 9,9 MSEK (12,7) och periodens resultat uppgick till -29,4 MSEK (-12,6).

Moderbolagets finansiella anläggningstillgångar uppgick vid periodens slut till 625,2 MSEK (jämfört med 630,2 MSEK vid årets ingång).

## Transaktioner med närstående

Koncernen hyr lokaler av Fastighets AB Balder där koncernens styrelseledamot Erik Selin har betydande inflytande. Hyreskontrakten har ingåtts på normala kommersiella villkor på affärsmässiga grunder. Hyran för lokalerna uppgår till ca 4,6 MSEK på årsbasis.

## Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Hexatronics verksamhet är, liksom all affärsverksamhet, förenad med risker av olika slag. Att kontinuerligt identifiera och utvärdera risker är en naturlig och integrerad del i verksamheten för att på så sätt kunna kontrollera, begränsa och hantera prioriterade risker på ett proaktivt sätt.

Koncernens förmåga att kartlägga och förebygga risker minimerar risken att oförutsägbara händelser kan få en negativ inverkan på verksamheten. Målet med riskhantering är inte nödvändigtvis att eliminera risken, utan snarare att säkra uppställda affärsmål med en balanserad riskportfölj. Kartläggning, planering och hantering av identifierbara risker ger ledningen stöd vid strategiska beslut. Riskbedömningen syftar också till att öka hela organisationens riskmedvetenhet.

I Hexatronics riskhanteringsprocess har ett antal riskområden identifierats. Hexatronic har delat in identifierade risker i verksamhetsrisker, marknadsrelaterade risker samt finansiella risker.

En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och riskhantering ges i Hexatronic Groups årsredovisning 2018 på sidorna 42-45.

## Patenttvist

Emtelle UK Ltd. lämnade i juni 2018 in en stämning i England mot tre Hexatronicbolag; Hexatronic UK Ltd., Hexatronic Interconnect & Systems AB och Hexatronic Group AB, för intrång i två brittiska patent avseende s.k. blåsfiber. Hexatronic har bestridit kravet.

## Koncernen Hexatronic Group AB (publ)



Koncernen har ett brett sortiment för fiberoptiska kommunikationslösningar till telekomföretag, operatörer och nätägare. Koncernen utvecklar, designar, tillverkar och säljer egna produkter och systemlösningar i kombination med produkter från ledande partners världen över. Koncernen bedriver egen verksamhet genom etablerade bolag i Sverige, Norge, Storbritannien, Tyskland, Kina, USA och Nya Zeeland.

Koncernen har som tillväxtstrategi att växa organiskt genom att kontinuerligt utveckla produktutbudet och addera fler mervärdetjänster som exempelvis service, eftermarknadsförsäljning, support och utbildning. Koncernen har en uttalad förvärvs- och tillväxtstrategi.

## Marknaden

Utbyggnaden av fibernät pågår fortsatt över världen, inom såväl bredbandsutbyggnaden som 5G. Det kan konstateras att vissa länder kommit långt samtidigt som flera stora länder ännu ligger långt efter.

På EU-nivå, samt i många enskilda länder finns digitaliseringsmål som inkluderar en viss bandbredd per hushåll vid en viss tidpunkt. "The Digital agenda for EU" stipulerar målen fram till 2025. Den globala ekonomin ändras snabbt och det är viktigt för enskilda länders och hela EU:s konkurrenskraft att målen uppfylls, något som gör att flera länder avsätter statliga medel för att påskynda utbyggnaden.

Det är fortsatt hög aktivitet på den globala FTTH-marknaden över hela världen och speciellt på våra fokusmarknader Norden, Centraleuropa och Nordamerika. I en rapport från FTTH Council Europe som presenterades i februari 2019, avseende den procentuella täckningen av FTTH/FTTB- användare per land, ligger små länder som Förenade Arabemiraten, Qatar och Singapore tillsammans med Kina högst upp i rankingen. I motsvarande ranking för Europa leder Lettland följt av Litauen, Spanien och Sverige. Stora länder som Tyskland, Italien och Polen ligger fortsatt långt ned på listan, allra längst ned är Storbritannien som för första gången är med genom att ha nått över de 1 % som krävs.

Den nordamerikanska marknaden är storleksmässigt jämförbar med Europa och utbyggnadstakten förväntas vara hög under de kommande åren. Perioden 2017–2018 växte antalet fiberanvändare med 21 % till totalt 17 miljoner hushåll, vilket indikerar att marknaden är aktiv.

På den svenska marknaden återstår i huvudsak anslutningar på landsbygden. Eftersom materialåtgången för dukt och kabel är högre för varje anslutning på landsbygden än i städer betyder det att även om antalet anslutningar minskar, sjunker inte behovet av material i samma takt. Dock är inte utbyggnadstakten på landsbygden lika hög som i tätbebyggda områden vilken gör att denna utbyggnad tar längre tid.



5G är nära förestående – ett tekniskifte som krävs för att kunna ge tillräcklig support till nya tjänster och uppkopplade produkter som kräver högre överföringshastigheter i näten, exempelvis självkörande fordon. Video utgör idag ca 50 % av all trafik, något som förväntas öka till 75 % per 2023. Övergången till 5G innebär en markant förtätning av antenner, vilket ger effekt på fibernäten genom att dessa i stor utsträckning är anslutna till fiber och att behovet av fiber komma öka.

Utbyggnationen av 5G är i sin linda och förväntas ta ordentlig fart om två till tre år genom utbyggnaden över Europa. De länder som kommit längst i utbyggnaden av 5G är i Kina, USA, Korea och Japan. Enligt Ericsson Mobility Report från november 2018 förutses, på en global nivå, en större utrullning av 5G från 2020, samt att det 2024 kommer vara 1,5 miljarder användare av 5G.

Utvecklingen av Internet of Things ("IoT") och smarta städer har bara börjat och marknaden förväntas växa kraftigt under de kommande åren. Kreativa idéer och lösningar växer fram och nya behov uppstår. Möjligheter och användningsområden är i det närmaste oändliga.

## Framtidsutsikter

Koncernen ska fortsätta att arbeta med stora kunder och större projekt där koncernens mervärde som kompetent system- och produktleverantör utgör en konkurrensfördel. Koncernens största och dominerande del är system och produkter för bredbandskommunikation, i första hand för fiberoptiska nät.

Koncernen har en aktiv förvärvs- och tillväxtstrategi där attraktiva kandidater, som kan vara kompletterande antingen marknads- eller produktmässigt, kontinuerligt utvärderas. Koncernen prioriterar inte förvärv där kostnadssynergier skall tillvaratas för att uppnå bra avkastning på förvärvsinvesteringen.

Koncernen lämnar inte prognoser.

## Aktien

Bolagets aktie är noterad på Nasdaq Stockholms Mid Cap.

Bolagets aktie är noterad under tickern **HTRO**. Aktiekapitalet i Hexatronic Group AB (publ) uppgick på balansdagen till 1 877 190,95 SEK fördelat på totalt 37 543 825 aktier, varav 37 183 825 stamaktier och 360 000 aktier av serie C.

På årsstämman 9 maj 2019 beslutades det att bemyndiga styrelsen att fatta beslut om att förvärva respektive överlåta egna aktier motsvarande maximalt 10 % av befintligt antal aktier i enlighet med styrelsens förslag samt att besluta om nyemission av aktier och/eller teckningsoptioner och/eller konvertibler om högst 10 % av det registrerade aktiekapitalet. På årsstämman beslutades om vinstutdelning med 0,40 SEK per aktie vilket utbetalades 16 maj 2019.

På samtliga teckningsoptionsprogram har det verkliga värdet på de tilldelade optionerna beräknats enligt Black & Scholes-modellen. Varje teckningsoption ger rätt till att teckna en aktie.

Existerande incitamentsprogram vid denna rapportens offentliggörande är:

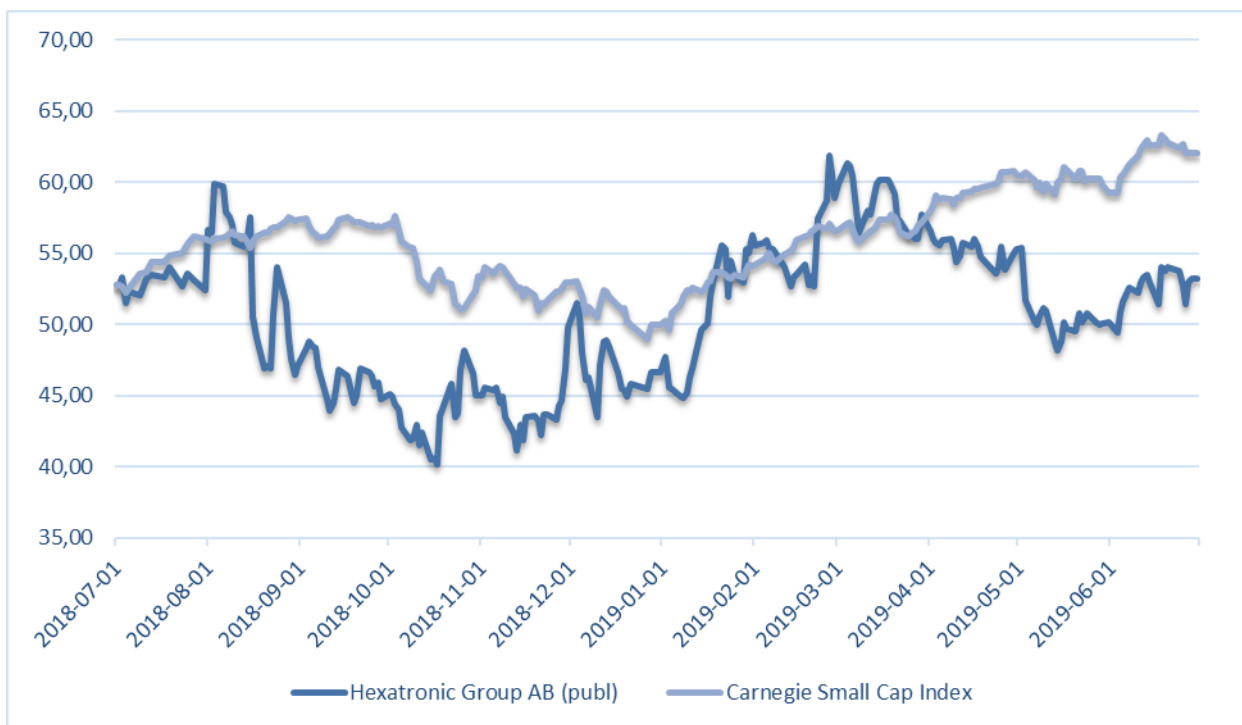
- Under 2016/17 beslutades om ett teckningsoptionsprogram avseende 700 000 teckningsoptioner riktade till bolagets personal, varav 346 500 tecknades, med teckningskurs 51,65 SEK, lösentidpunkt är 2020-01-15 – 2020-02-15.

- Under 2018 beslutades om ett teckningsoptionsprogram avseende 1 000 000 teckningsoptioner riktade till bolagets personal, varav 603 000 optioner tecknades, med teckningskurs 82,20 SEK, lösentidpunkt är 2021-05-15 – 2021-06-15.
- Under 2019 beslutades om ett teckningsoptionsprogram avseende 500 000 teckningsoptioner riktade till bolagets personal, varav 351 500 optioner tecknades, med teckningskurs 66,73 SEK, lösentidpunkt är 2022-05-15 – 2022-06-15.
- Under 2019 beslutades om ett långsiktigt prestationsbaserat aktiesparprogram (LTIP 2019) för 12 ledande befattningshavare inom koncernens som är bosatta i Sverige. Vid denna rapport's offentliggörande har deltagarna investerat i totalt 54 240 sparaktier.

Deltagarna i aktiesparprogrammet kan för varje förvärd Hexatronicaktie (sparaktie), givet att vissa prestationsbaserade mål uppfylls, erhålla 4-6 aktier i Hexatronic vederlagsfritt (prestationsaktier). För att kunna erhålla tilldelning av prestationsaktier krävs att deltagaren förvärvar och behåller ett antal Hexatronicaktier under hela den treåriga intjänandeperioden samt, med vissa undantag, kvarstår i anställning under samma period. För tilldelning av prestationsaktier krävs, utöver ovanstående villkor, även att vissa prestationsmål uppnås kopplat till utvecklingen av resultat per aktie, koncernens tillväxt och EBITA-tillväxt under intjänandeperioden. Avstämning av dessa mål görs för räkenskapsåren 2019, 2020 och 2021. Hexatronic har bedömt att samtliga ovanstående villkor är icke-marknadsbaserade villkor enligt IFRS 2.

Mot bakgrund av att tilldelningspunkten för prestationsrätterna och därmed starttidpunkten för intjänandeperioden var i slutet av det andra kvartalet har inte någon väsentlig kostnad redovisats i det andra kvartalet.

## Aktiekursutveckling senaste 12 månaderna (SEK)



Bolagets börsvärde vid periodens utgång uppgick till 1 978 MSEK.

Baserat på uppgifter från Euroclear uppgick antalet aktieägare till 7 184 vid periodens utgång. Aktieägarstrukturen i Hexatronic Group AB (publ) per 30 juni 2019 framgår av tabellen nedan.

Ägare	Antal stamaktier	Röster
Accendo Capital	4 063 447	10,9%
Handelsbanken Fonder	3 057 236	8,2%
Jonas Nordlund, privat och via bolag	3 000 000	8,1%
Martin Åberg och Erik Selin via Chirp AB	1 785 872	4,8%
Fondita Nordic Micro Cap	1 763 000	4,7%
Swedbank Robur Västfonden	1 277 839	3,4%
Länsförsäkringar Fonder	1 180 592	3,2%
AMF Försäkring & Fonder	1 076 279	2,9%
Göran Nordlund, privat och via bolag	1 073 154	2,9%
Försäkringsbolaget Avanza Pension	959 236	2,6%
Övriga ägare	17 947 170	48,3%
<b>Totalt utestående aktier</b>	<b>37 183 825</b>	<b>100,0%</b>

## Övrig information

### Offentliggörande

Denna information är sådan information som Hexatronic Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 16 augusti 2019 kl. 08.00 CET.

### Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport juli-september 2019 den 6 november 2019

Bokslutskommuniké den 21 februari 2020

Delårsrapport januari-mars 2020 den 29 april 2020

Delårsrapport april-juni 2020 den 14 augusti 2020

### Årsstämma

Årsstämma hålls den 7 maj 2020.

För eventuella frågor kontakta:

- Henrik Larsson Lyon, VD och Koncernchef, 070-650 34 00
- Lennart Sparud, Finanschef, 070-558 66 04

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de bolag som ingår i koncernen står inför.

Göteborg den 16 augusti 2019

Anders Persson  
Ordförande

Erik Selin  
Styrelseledamot

Jaakko Kivinen  
Styrelseledamot

Malin Frenning  
Styrelseledamot

Malin Persson  
Styrelseledamot

Mats Otterstedt  
Styrelseledamot

Henrik Larsson Lyon  
VD och Koncernchef

Denna delårsrapport har ej varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

*Hexatronic Group AB (publ) är en koncern som utvecklar, marknadsför och levererar produkter, komponenter och systemlösningar med huvudsaklig fokus på den fiberoptiska marknaden. Hexatronic erbjuder ett brett sortiment av innovativa system- och produktlösningar för infrastruktur inom främst passiv fiberoptik med globala varumärken som Matrix, Viper, Stingray, Raptor, InOne, Drytech™, Lightmate®, Skyline och Wistom®. Hexatronic har sitt säte i Göteborg, Sverige och har bolag i Sverige, Norge, Storbritannien, Tyskland, Kina, Nya Zeeland och USA. Koncernen är listad på Nasdaq Stockholm under tickern HTRO. För mer information, se [www.hexatronicgroup.com](http://www.hexatronicgroup.com).*

**Koncernens resultaträkning (KSEK)**

	Kvartalet 190401 190630	Kvartalet 180401 180630	Perioden 190101 190630	Perioden 180101 180630	Helåret 180101 181231
<u>Rörelsens intäkter</u>					
Nettoomsättning	484 875	411 587	905 962	750 821	1 597 768
Övriga rörelseintäkter	1 039	882	2 262	1 560	17 526
	485 914	412 469	908 224	752 381	1 615 294
<u>Rörelsens kostnader</u>					
Råvaror och handelsvaror	-266 769	-230 453	-500 372	-417 268	-906 639
Övriga externa kostnader	-68 039	-63 836	-126 374	-117 633	-259 596
Personalkostnader	-94 300	-78 425	-187 469	-153 160	-306 191
Övriga rörelsekostnader	-695	0	-695	0	-4 653
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-16 278	-5 522	-32 240	-10 673	-23 281
<b>Rörelseresultat efter materiella avskrivningar (EBITA)</b>	<b>39 834</b>	<b>34 233</b>	<b>61 075</b>	<b>53 647</b>	<b>114 933</b>
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-8 735	-4 044	-15 572	-9 731	-22 388
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>31 099</b>	<b>30 189</b>	<b>45 503</b>	<b>43 916</b>	<b>92 545</b>
<u>Resultat från finansiella poster</u>					
Finansiella intäkter	41	0	82	134	194
Finansiella kostnader	-3 924	-5 632	-8 784	-5 783	-10 988
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>27 216</b>	<b>24 557</b>	<b>36 800</b>	<b>38 267</b>	<b>81 751</b>
Inkomstskatt	-7 048	-4 729	-11 451	-7 131	-22 472
<b>Periodens resultat</b>	<b>20 168</b>	<b>19 827</b>	<b>25 349</b>	<b>31 136</b>	<b>59 279</b>
<b>Hänförligt till:</b>					
Moderbolagets aktieägare	20 168	19 827	25 349	31 136	59 279
<b>Resultat per aktie</b>					
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	0,54	0,55	0,68	0,86	1,63
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	0,54	0,52	0,68	0,82	1,62

**Koncernens rapport över totalresultatet (KSEK)**

	Kvartalet 190401 190630	Kvartalet 180401 180630	Perioden 190101 190630	Perioden 180101 180630	Helåret 180101 181231
Periodens resultat	20 168	19 827	25 349	31 136	59 279
<b>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</b>					
Omräkningsdifferenser	-3 386	12 704	13 074	15 034	11 542
Kassaflödessäkring	0	0	0	3 077	3 077
<b>Övrigt totalresultat för perioden</b>	<b>-3 386</b>	<b>12 704</b>	<b>13 074</b>	<b>18 111</b>	<b>14 619</b>
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>16 782</b>	<b>32 532</b>	<b>38 423</b>	<b>49 248</b>	<b>73 898</b>
<b>Hänförligt till:</b>					
Moderbolagets aktieägare	16 782	32 532	38 423	49 248	73 898

**Koncernens balansräkning (KSEK)**

	2019-06-30	2018-06-30	2018-12-31
<b>Tillgångar</b>			
<b><u>Anläggningstillgångar</u></b>			
Immateriella anläggningstillgångar	446 308	334 383	454 517
Materiella anläggningstillgångar	319 172	132 169	139 197
Finansiella anläggningstillgångar	1 714	957	1 015
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>767 194</b>	<b>467 509</b>	<b>594 729</b>
<b><u>Omsättningstillgångar</u></b>			
Varulager	375 247	313 125	334 282
<b><u>Kortfristiga fordringar</u></b>			
Kundfordringar	292 749	322 271	261 774
Aktuella skattefordringar	0	0	1 594
Övriga fordringar	2 750	6 307	2 553
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	24 680	16 219	23 582
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>320 180</b>	<b>344 796</b>	<b>289 502</b>
<b><u>Likvida medel</u></b>	<b>84 878</b>	<b>50 642</b>	<b>84 621</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>780 305</b>	<b>708 563</b>	<b>708 405</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>1 547 499</b>	<b>1 176 072</b>	<b>1 303 134</b>
<b>Eget kapital</b>	<b>531 921</b>	<b>460 470</b>	<b>494 415</b>
<b><u>Långfristiga skulder</u></b>			
Skulder till kreditinstitut	326 858	281 728	351 741
Uppskjuten skatt	60 939	37 238	62 630
Långfristiga leasingkulder	135 461	0	0
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>523 257</b>	<b>318 966</b>	<b>414 372</b>
<b><u>Kortfristiga skulder</u></b>			
Skulder till kreditinstitut	56 907	52 215	56 457
Kortfristiga leasingkulder	30 778	0	0
Checkräkningskredit	72 217	17 118	29 863
Leverantörsskulder	193 407	193 307	173 772
Avsättningar	3 000	3 000	3 000
Aktuella skatteskulder	1 248	5 027	0
Övriga skulder	66 246	64 198	72 815
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	68 518	61 771	58 440
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>492 321</b>	<b>396 636</b>	<b>394 347</b>
<b>Summa eget kapital, avsättningar och skulder</b>	<b>1 547 499</b>	<b>1 176 072</b>	<b>1 303 134</b>

**Koncernens rapport över förändringar i Eget Kapital (KSEK)**

	<b>Aktiekapital</b>	<b>Övrigt tillskjutet kapital</b>	<b>Reserver</b>	<b>Balanserat resultat inklusive periodens resultat</b>	<b>Summa eget kapital</b>
<b>Ingående balans per 1 januari 2018</b>	<b>1 809</b>	<b>186 077</b>	<b>-8 714</b>	<b>236 087</b>	<b>415 259</b>
Periodens resultat	0	0	0	59 279	59 279
Övrigt totalresultat	0	0	14 619	0	14 619
<b>Summa totalresultat</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>14 619</b>	<b>59 279</b>	<b>73 898</b>
Nyemission av aktier vid rörelseförvärv	17	17 436	0	0	17 453
Teckningsoptionsprogram	0	2 274	0	0	2 274
Lämnad utdelning	0	0	0	-14 469	-14 469
<b>Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital</b>	<b>17</b>	<b>19 710</b>	<b>0</b>	<b>-14 469</b>	<b>5 258</b>
<b>Utgående balans per 31 december 2018</b>	<b>1 826</b>	<b>205 787</b>	<b>5 905</b>	<b>280 897</b>	<b>494 415</b>
<b>Ingående balans per 1 januari 2019</b>	<b>1 826</b>	<b>205 787</b>	<b>5 905</b>	<b>280 897</b>	<b>494 415</b>
Periodens resultat	0	0	0	25 349	25 349
Övrigt totalresultat	0	0	13 074	0	13 074
<b>Summa totalresultat</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>13 074</b>	<b>25 349</b>	<b>38 423</b>
Tecknande av aktier via teckningsoptionsprogram	52	13 923	0	-18	13 957
Lämnad utdelning	0	0	0	-14 874	-14 874
<b>Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital</b>	<b>52</b>	<b>13 923</b>	<b>0</b>	<b>-14 892</b>	<b>-917</b>
<b>Utgående balans per 30 juni 2019</b>	<b>1 877</b>	<b>219 710</b>	<b>18 979</b>	<b>291 355</b>	<b>531 921</b>

Koncernens kassaflödesanalys (KSEK)	Kvartalet 190401 190630	Kvartalet 180401 180630	Perioden 190101 190630	Perioden 180101 180630	Helåret 180101 181231
Rörelseresultat	31 099	30 189	45 503	43 916	92 545
Ej kassaflödespåverkande poster	23 173	11 783	58 597	23 798	50 508
Erhållen ränta	41	29	82	134	194
Erlagd ränta	-3 609	-1 930	-6 850	-3 279	-10 403
Betald inkomstskatt	-10 536	-9 576	-12 065	-16 660	-34 094
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>40 167</b>	<b>30 495</b>	<b>85 266</b>	<b>47 909</b>	<b>98 749</b>
Ökning (-) /minskning (+) varulager	4 424	-8 799	-40 966	-54 803	-67 247
Ökning (-)/minskning (+) kundfordringar	-13 821	-87 176	-30 975	-78 606	1 378
Ökning (-)/minskning (+) rörelsefordringar	4 597	-495	298	-1 183	-4 627
Ökning (+) /minskning (-) leverantörsskulder	-28 015	20 726	19 635	34 178	5 183
Ökning (+)/minskning (-) rörelseskulder	-1 941	941	2 984	6 427	-17 872
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet</b>	<b>-34 755</b>	<b>-74 803</b>	<b>-49 024</b>	<b>-93 987</b>	<b>-83 186</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>5 412</b>	<b>-44 308</b>	<b>36 242</b>	<b>-46 079</b>	<b>15 564</b>
<u>Investeringsverksamheten</u>					
Förvärv av immateriella och materiella anläggningstillgångar	-14 747	-13 837	-29 089	-23 102	-41 034
Förvärv av dotterföretag efter avdrag för förvärvade likvida medel	0	-14 664	0	-231 977	-319 776
Förändring av finansiella anläggningstillgångar	-110	-23	-700	-645	-703
<b>Kassaflöde från Investeringsverksamheten</b>	<b>-14 857</b>	<b>-28 524</b>	<b>-29 788</b>	<b>-255 724</b>	<b>-361 512</b>
<u>Finansieringsverksamheten</u>					
Upptagna lån	0	31 719	0	261 622	348 728
Amortering av lån	-36 390	-21 720	-45 099	-21 720	-43 446
Förändring av checkräkningskredit	72 217	17 118	42 354	17 118	29 863
Periodens nyemissioner	278	1 654	13 106	1 654	1 654
Lämnad utdelning	-14 874	-14 469	-14 874	-14 469	-14 469
<b>Kassaflöde från Finansieringsverksamheten</b>	<b>21 231</b>	<b>14 303</b>	<b>-4 512</b>	<b>244 206</b>	<b>322 330</b>
<u>Periodens kassaflöde</u>	11 786	-58 530	1 942	-57 596	-23 618
Likvida medel vid periodens början	73 282	109 172	84 621	108 239	108 239
Kursdifferens i likvida medel	-190	0	-1 685	0	0
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>84 878</b>	<b>50 642</b>	<b>84 878</b>	<b>50 642</b>	<b>84 621</b>



Koncernens nyckeltal	Kvartalet	Kvartalet	Perioden	Perioden	Helåret
	190401	180401	190101	180101	180101
	190630	180630	190630	180630	181231
Nettoomsättningstillväxt	18%	19%	21%	18%	23%
EBITA marginal	8,2%	8,3%	6,7%	7,1%	7,2%
EBITA marginal rullande 12 månader	7,0%	8,9%	7,0%	8,9%	7,2%
Rörelsemarginal	6,4%	7,3%	5,0%	5,8%	5,8%
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	0,54	0,55	0,68	0,86	1,63
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	0,54	0,52	0,68	0,82	1,62
Nettoomsättning per anställd (KSEK)	815	820	1 565	1 535	3 090
Resultat per anställd (KSEK)	34	39	44	64	115
Kassalikviditet	0,8	1,0	0,8	1,0	0,9
Antal anställda i genomsnitt	595	502	579	489	517
Antal aktier vid periodens slut före utspädning	37 183 825	36 293 049	37 183 825	36 293 049	36 511 825
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	37 183 825	36 212 134	37 071 825	36 191 906	36 278 940
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	37 193 920	37 830 401	37 157 620	37 810 172	36 676 240

För definition av nyckeltal, se Årsredovisningen för 2018.

Nyckeltalen som presenteras bedöms väsentliga för att beskriva koncernens utveckling då de dels utgör koncernens finansiella mål (Nettoomsättningstillväxt och EBITA-marginal) och är dels de nyckeltal koncernen styrs på. Ett antal av nyckeltal bedöms relevanta för investerare, t.ex. resultat per aktie och antalet aktier. Övriga nyckeltal presenteras för att ge olika perspektiv på hur koncernen utvecklas och bedöms därför vara till nytta för läsaren.

**Moderbolagets resultaträkning (KSEK)**

	<b>Perioden</b> <b>190101</b> <b>190630</b>	<b>Perioden</b> <b>180101</b> <b>180630</b>
<u>Rörelsens intäkter</u>		
Nettoomsättning	9 889	12 650
	9 889	12 650
<u>Rörelsens kostnader</u>		
Övriga externa kostnader	-21 807	-9 974
Personalkostnader	-13 289	-11 506
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-107	-107
<b>Rörelseresultat (EBITA)</b>	<b>-25 315</b>	<b>-8 937</b>
<u>Resultat från finansiella poster</u>		
Finansiella intäkter	589	476
Finansiella kostnader	-4 711	-4 215
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-29 436</b>	<b>-12 677</b>
Bokslutsdispositioner	0	0
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-29 436</b>	<b>-12 677</b>
Skatt på periodens resultat	0	95
<b>Periodens resultat</b>	<b>-29 436</b>	<b>-12 582</b>

I moderbolaget finns inga poster som redovisas i övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med periodens resultat.

**Moderbolagets balansräkning (KSEK)**

	<b>2019-06-30</b>	<b>2018-06-30</b>	<b>2018-12-31</b>
<b><u>Tillgångar</u></b>			
Materiella anläggningstillgångar	440	655	548
Finansiella anläggningstillgångar	625 177	521 955	630 239
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>625 617</b>	<b>522 610</b>	<b>630 786</b>
<b><u>Kortfristiga fordringar</u></b>			
Fordringar hos koncernföretag	158 722	144 121	151 401
Aktuella skattefordringar	0	356	507
Övriga fordringar	2 714	3 481	3 324
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 728	1 942	1 605
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>166 164</b>	<b>149 899</b>	<b>156 837</b>
<b><u>Kassa och bank</u></b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>166 164</b>	<b>149 899</b>	<b>156 837</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>791 781</b>	<b>672 508</b>	<b>787 623</b>
<b><u>Eget kapital, avsättningar och skulder</u></b>			
<b><u>Eget kapital</u></b>			
Obeskattade reserver	171 034	174 517	192 922
	12 350	6 330	6 330
<b><u>Långfristiga skulder</u></b>			
Skulder till kreditinstitut	316 967	272 586	350 828
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>316 967</b>	<b>272 586</b>	<b>350 828</b>
<b><u>Kortfristiga skulder</u></b>			
Skulder till kreditinstitut	55 221	52 215	48 721
Checkräkningskredit	72 217	17 118	29 863
Leverantörsskulder	5 314	2 550	6 504
Skulder till koncernföretag	114 470	110 744	98 914
Aktuell skatteskuld	197	0	0
Övriga skulder	36 981	30 596	49 104
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	7 031	5 853	4 437
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>291 430</b>	<b>219 075</b>	<b>237 543</b>
<b>Summa eget kapital, avsättningar och skulder</b>	<b>791 781</b>	<b>672 508</b>	<b>787 623</b>

## NOTER

### Not 1 Allmän information

Hexatronic Group AB (publ), org nr 556168-6360 är moderbolag i Hexatronickoncernen. Hexatronic Group AB (publ) har sitt säte i Göteborg med adress Sofierogatan 3A, 412 51 Göteborg, Sverige.

Samtliga belopp redovisas i tusentals kronor (KSEK) om inte annat anges. Uppgifterna inom parentes avser föregående år.

### Not 2 Redovisningsprinciper

Koncernredovisningen för Hexatronic Group ("Hexatronic") har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU samt RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt årsredovisningslagen. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, årsredovisningslagen, och RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner.

Moderbolagets redovisning är upprättad enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderbolaget i delårsrapporten för den juridiska personen tillämpar samtliga av EU antagna IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning.

För fullständiga redovisningsprinciper, se Årsredovisningen för 2018.

### Nya standarder som är tillämpliga från 1 januari 2019

Från och med 1 januari 2019 tillämpas IFRS 16 "Leasingavtal".

### Koncernen som leasetagare

Koncernens leasingavtal består i huvudsak av nyttjanderätter avseende lokaler. Leasingavtalen redovisas som nyttjanderätter med motsvarande leasingkund den dagen som den leasade tillgången finns tillgänglig för användning av koncernen. Korttidsleasingavtal och leasingavtal för vilka den underliggande tillgången har ett mindre värde undantas.

Varje leasingbetalning fördelas mellan amortering av leasingkund och finansiell kostnad. Den finansiella kostnaden ska fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden.

Leasingperioden fastställs som den icke uppsägningsbara perioden tillsammans med både perioder som omfattas av en möjlighet att förlänga leasingavtalet om leasetagaren är rimligt säker på att utnyttja det alternativet, och perioder som omfattas av en möjlighet att säga upp leasingavtalet om leasetagaren är rimligt säker på att inte utnyttja det alternativet.

Koncernens leasingkulder redovisas till nuvärdet av koncernens fasta avgifter. Köpoptioner inkluderas i avgifterna om det är rimligt säkert att dessa kommer nyttjas för att förvärva den underliggande tillgången. Straffavgifter som utgår vid uppsägning av leasingavtalet inkluderas om leasingperioden återspeglar att leasetagaren kommer att utnyttja en möjlighet att säga upp leasingavtalet. Leasingbetalningarna diskonteras med leasingavtalets implicita ränta om denna räntesats lätt kan fastställas, annars används koncernens marginella låneränta.

Koncernens nyttjanderätter redovisas till anskaffningsvärde och inkluderar initialt nuvärdet av leasingkulden, justerat för leasingavgifter som betalats vid eller före inledningsdatumet samt initiala direkta utgifter. Återställningskostnader inkluderas i tillgången om det identifierats en motsvarande avsättning avseende återställningskostnader. Nyttjanderätten skrivs av linjärt över det kortare av tillgångens nyttjandeperiod och leasingavtalets längd.

Hexatronic har identifierat många avtal som öppna, utan definierat slutdatum. Det innebär att Hexatronic som hyrestagare själv måste fastställa vilken kontraktslängd som kan anses vara rimlig istället för att överväga uppsägningsklausulen i avtalen. Hyrestagaren fastställer kontraktperioden genom att bedöma faktorer som till exempel fastighetens betydelse för affärsverksamheten, egna planerade eller genomförda investeringar i den hyrda fastigheten och marknadsläget för fastigheter. Som en följd av dessa överväganden har ett fåtal leasingavtals kontraktperioder bedömts vara längre.

Hexatronic har valt att redovisa övergången till den nya standarden med den förenklade metoden. Lättnadsregeln att inte upprätta ett jämförande år har tillämpats. Storleken på nyttjanderätten har värderats till att motsvara storleken på leasingkulden vid övergångstidpunkten. Marginell låneränta motsvarande moderbolagets upplåningsränta har tillämpats. Nyttjanderättsavtal kortare än 12 månader eller som upphör inom 12 månader från övergångstidpunkten är klassificerade som korttidsavtal och ingår därmed inte i de redovisade skulderna eller nyttjanderätterna. Nyttjanderättsavtal med ett nyanskaffningsvärde understigande ca 50 KSEK har klassificerats som lågvärdesavtal och ingår inte i de redovisade skulderna eller nyttjanderätterna.

<b>Resultaträkning</b>	
<b>KSEK</b>	<b>Jan-juni 2019</b>
Minskning av rörelsens övriga externa kostnader	17 883
Ökning av avskrivningar på materiella anläggningstillgångar	-17 488
<b>Effekt på rörelseresultat</b>	<b>395</b>
Ökning av finansiella kostnader	-1 465
<b>Effekt på resultat före skatt</b>	<b>-1 070</b>
Minskade skattekostnader	229
<b>Effekt på periodens resultat</b>	<b>-841</b>
Effekt på resultat per aktie före utspädning, SEK	-0,02
Effekt på resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,02

<b>Kassaflödesanalys</b>	
<b>KSEK</b>	<b>Jan-juni 2019</b>
Ökning av kassaflöde från den löpande verksamheten	17 488
Minskning av kassaflöde från finansieringsverksamheten	-17 488
<b>Effekt på periodens kassaflöde</b>	<b>0</b>

Balansräkning	Redovisade balansposter 2018-12-31	Omräkning till IFRS 16	Omräknade balansposter 2019-01-01
<b>KSEK</b>			
<b>Tillgångar</b>			
Nyttjanderättstillgångar	0	180 473	180 473
<b>Summa tillgångar</b>	<b>1 303 134</b>	<b>180 473</b>	<b>1 483 607</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Långfristiga leasingkulder	0	149 969	149 969
Kortfristiga leasingkulder	0	30 504	30 504
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>1 303 134</b>	<b>180 473</b>	<b>1 483 607</b>

### Not 3 Intäkter

Januari-juni 2019					
Geografiska marknader	Sverige	Övriga Europa	Nordamerika	Övriga världen	Summa
Intäkter externa kunder	277 827	278 662	207 440	142 033	905 962
<u>Kategori</u>					
Varor	259 209	245 628	207 440	142 033	854 310
Tjänster	18 618	33 034	0	0	51 652
<b>Summa</b>	<b>277 827</b>	<b>278 662</b>	<b>207 440</b>	<b>142 033</b>	<b>905 962</b>
<u>Tidpunkt för intäktsredovisning</u>					
Vid en given tidpunkt	277 827	278 662	207 440	142 033	905 962
Över tid	0	0	0	0	0
<b>Summa</b>	<b>277 827</b>	<b>278 662</b>	<b>207 440</b>	<b>142 033</b>	<b>905 962</b>
Januari-juni 2018					
Geografiska marknader	Sverige	Övriga Europa	Nordamerika	Övriga världen	Summa
Intäkter externa kunder	300 905	108 557	176 972	164 388	750 821
<u>Kategori</u>					
Varor	289 650	103 372	176 972	164 388	734 381
Tjänster	11 255	5 185	0	0	16 440
<b>Summa</b>	<b>300 905</b>	<b>108 557</b>	<b>176 972</b>	<b>164 388</b>	<b>750 821</b>
<u>Tidpunkt för intäktsredovisning</u>					
Vid en given tidpunkt	300 905	108 557	176 972	164 388	750 821
Över tid	0	0	0	0	0
<b>Summa</b>	<b>300 905</b>	<b>108 557</b>	<b>176 972</b>	<b>164 388</b>	<b>750 821</b>

## Not 4 Ställda säkerheter

Ställda säkerheter	190630	Koncernen		Moderbolaget	
		180630	181231	190630	180630
<i>Ställda säkerheter för skulder till kreditinstitut</i>					
Företagsinteckningar	157 350	157 350	157 350	100	100
Aktier i dotterbolag	307 869	273 284	281 484	82 504	82 504
<b>Summa</b>	<b>465 219</b>	<b>430 634</b>	<b>438 834</b>	<b>82 604</b>	<b>82 604</b>

## AVSTÄMNING MELLAN IFRS OCH NYCKELTALSBEGREPP

Hexatronic presenterar i denna delårsrapport vissa finansiella mått som inte definieras enligt IFRS, så kallade alternativa nyckeltal. Koncernen anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare då de möjliggör en utvärdering av bolagets resultat och ställning. Eftersom inte alla bolag beräknar finansiella mått på samma sätt är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra bolag. Investerare bör betrakta dessa finansiella mått som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell redovisning enligt IFRS.

<b>Organisk tillväxt</b>		
<b>KSEK, %</b>	<b>April-juni</b>	<b>Januari-juni</b>
Nettoomsättning 2019	484 875	905 962
Påverkan av förvärv	<u>-55 506</u>	<u>-118 607</u>
Jämförbar nettoomsättning	429 369	787 355
Nettoomsättning 2018	411 587	750 821
<b>Omsättningsökning</b>	<b>73 288</b>	<b>155 141</b>
%	18%	21%
<b>Organisk tillväxt</b>	<b>17 782</b>	<b>36 534</b>
%	4%	5%

Organisk tillväxt beräknas som årets nettoomsättning justerad för förvärv i förhållande till föregående års nettoomsättning justerad för förvärv.

<b>Årlig tillväxt, rullande 12 månader</b>		
<b>%</b>	<b>12 månader</b>	
Nettoomsättning januari-juni 2019	905 962	
Nettoomsättning juli-december 2018	<u>846 947</u>	
<i>Nettoomsättning rullande 12 månader</i>	1 752 909	
Nettoomsättning januari-juni 2018	750 821	
Nettoomsättning juli-december 2017	<u>661 933</u>	
<i>Nettoomsättning rullande 12 månader</i>	1 412 754	
<b>Årlig tillväxt, rullande 12 månader</b>	<b>24%</b>	

Genomsnittlig årlig tillväxt beräknas som koncernens totala försäljning under perioden jämfört med motsvarande period föregående år.

<b>Kassalikviditet</b>			
<b>%</b>	<b>2019-06-30</b>	<b>2018-06-30</b>	<b>2018-12-31</b>
Omsättningstillgångar	780 305	708 563	708 405
Varulager	-375 247	-313 125	-334 282
<i>Omsättningstillgångar - varulager</i>	<i>405 058</i>	<i>395 438</i>	<i>374 123</i>
Kortfristiga skulder	492 321	396 636	394 347
<b>Kassalikviditet</b>	<b>82%</b>	<b>100%</b>	<b>95%</b>

Kassalikviditet beräknas som omsättningstillgångar minus varulager dividerat med kortfristiga skulder.

<b>Kärnrörelsekapital</b>			
<b>KSEK</b>	<b>2019-06-30</b>	<b>2018-06-30</b>	<b>2018-12-31</b>
Varulager	375 247	313 125	334 282
Kundfordringar	292 749	322 271	261 774
Leverantörsskulder	-193 407	-193 307	-173 772
<b>Kärnrörelsekapital</b>	<b>474 589</b>	<b>442 089</b>	<b>422 284</b>

Kärnrörelsekapital beräknas som varulager plus kundfordringar minus leverantörsskulder.